

Analyse du respect du formalisme

ITEM	Candidat n°1 -----	Candidat n°2 -----	Candidat n°3 -----	Candidat n°4 -----
Présentation du candidat				
Présentation générale				
Vision du métier				
Moyens humains				
Chiffre d'affaire sur les 3 dernières années				
Nombre d'opérations réalisées sur les 3 dernières années				
Références locales				
Adresse				
Surface foncier				
Nombre de lots ou m ² SDP				
Prix moyen de vente des lots ou logements				
Intervenants extérieurs				
Etat d'avancement				
SOUS TOTAL 1 (/26 points)				
Note d'intention				
Planning général de l'opération				
Type d'opération envisagée				
SOUS TOTAL 2 (/6points)				
Proposition d'achat				
Prix				
Description sommaire de l'opération				
Conditions suspensives				
Durée de la promesse				
Indemnité d'immobilisation				
SOUS TOTAL 3 (/12 points)				
TOTAL 1+2+3 (/44 POINTS)				